

VU LAW
ACADEMY

LEERGANG AANBESTEDINGSRECHT VOOR JURISTEN

Cursusleiders:
prof. mr. Chris Jansen
en mr. Sophie Prent

“DE LEERGANG COMBINEERT EEN
STERKE THEORETISCHE BASIS
MET EEN GOED INZICHT IN DE
PRAKTISCHE TOEPASSING VAN
HET AANBESTEDINGSRECHT”

Leergang Aanbestedingsrecht voor juristen

U bent advocaat of juridisch adviseur, of u werkt als jurist in het bedrijfsleven of bij de overheid en u wilt zich specialiseren in het aanbestedingsrecht. Zodat u deskundig en adequaat juridisch advies kunt geven aan uw klanten of de collega's in uw bedrijf of organisatie die zich met inkoop- en aanbestedingsvraagstukken bezighouden. In deze gevallen heeft u behoefte aan een gedegen kennis van het aanbestedingsrecht op hoog niveau.

Er is een groeiende behoefte aan juridische expertise op het terrein van het aanbestedingsrecht. Dat komt doordat de wet- en regelgeving op dit terrein als gevolg van voortdurende aanpassingen in toenemende mate complex is geworden en doordat het toepassingsgebied van die wet- en regelgeving zich steeds verder uitbreidt. Met de leergang Aanbestedingsrecht voor juristen brengt u uw kennis op een professioneel peil. U kiest hiermee ook meteen voor de meest volledige en meest diepgaande opleiding die er op dit rechtsgebied bestaat.

De leergang staat onder leiding van *prof. mr. Chris Jansen*, hoogleraar privaatrecht en co-director van het Centre for Public Contract Law & Governance (CPC) aan de Vrije Universiteit Amsterdam, voorzitter van de Commissie van Aanbestedings-experts (CvAE) en raadsheer-plaatsvervanger in het Hof 's-Hertogenbosch en het Hof Den Haag en *mr. Sophie Prent*, docent-onderzoeker Privaatrecht aan de Vrije Universiteit Amsterdam.

In deze brochure leest u eerst hoe de leergang is ingericht: wat kunt u verwachten? Vervolgens krijgt u een gedetailleerd overzicht van de thema's die tijdens de verschillende opleidingsdagen aan bod komen. Aan het eind van deze brochure vindt u praktische informatie.

Didactische insteek

Betrokken docenten uit wetenschap en praktijk delen tijdens veertien colleges hun specifieke ervaring en kennis uit de praktijk, rechtspraak en literatuur met de

deelnemers. De deelnemers brengen op hun beurt hun praktijkervaring, casus en vragen tijdens de colleges in. Die casus en vragen worden vervolgens met de docent en cursisten besproken en geanalyseerd. Door het interactieve karakter van de leergang kunnen er maximaal 25 cursisten deelnemen.

Het onderwijs wordt tijdens de leergang ondersteund door de digitale leeromgeving Canvas. Hierop vindt u tijdens de leergang aanvullingen op literatuur, PowerPoint-presentaties en andere relevante documenten. Zo blijft u tijdens de leergang op de hoogte van wat er speelt op aanbestedingsgebied, zowel juridisch als beleidsmatig.

Voor wie is de leergang bedoeld?

De leergang is bedoeld voor advocaten, zelfstandige juridisch adviseurs, bedrijfsjuristen, overheidsjuristen en leden van de rechterlijke macht die zich willen specialiseren in het aanbestedingsrecht. Om de leergang te kunnen volgen, is het een vereiste dat u een universitaire juridische opleiding (bachelor en/of master) met succes hebt afgerond.

De deelnemers aan de leergang komen uit verschillende werkvelden, omdat aanbestedingen inmiddels een breed scala aan overheidsopdrachten betreffen.

Te behandelen onderwerpen

In dit overzicht ziet u welk thema in welk college aan bod komt. Zo krijgt u een goed beeld van de onderwerpen waarin u zich kunt verdiepen.

Tim Beukema werkt als consultant voor AT Osborne Legal en heeft in 2016 de leergang Aanbestedingsrecht voor juristen succesvol afgesloten met een 8:

"Via een aantal collega's ben ik op de hoogte gebracht van de leergang Aanbestedingsrecht. Wegens de positieve verhalen en lovende woorden over de opzet van de leergang heb ik besloten om deze ook te volgen. Wat mij vooral aanspreekt is het feit dat niet enkel het gehele aanbestedingsproces aan bod komt, maar ook aandacht wordt besteed aan de voorfase, de contractfase en de geschillenbeslechting. Dat maakt de leergang zeer compleet en volledig. De inhoud wordt gebracht door zeer vakkundige, praktijkgerichte docenten die allen in staat zijn om zowel juridisch complexe inhoud alsook praktische praktijkvragen op een heldere wijze te brengen op een manier die beklijft. Als consultant Aanbestedingsrecht gebruik ik de kennis die ik heb opgedaan tijdens de leergang dagelijks. Tevens is de verstrekte documentatie zeer uitgebreid en goed te gebruiken als naslagwerk. Ik zal de leergang zeker aanbevelen aan anderen, voornamelijk wegens de uitstekende docenten en opbouw van de colleges!"



COLLEGE 1

Inleiding: bronnen van internationaal, Europees en nationaal aanbestedingsrecht

- Wat is 'aanbesteden'?
- Hoe verloopt een aanbestedingsproces en welke belangen zijn in het geding?
- Uit welke internationale, Europese en internationale bronnen vloeien aanbestedingsrechtelijke regels voort?
- Hoe verhouden deze bronnen zich tot elkaar?
- Wat is de juridische status van de verschillende bronnen?
- Welke regels zijn in welke gevallen bindend?

COLLEGE 2

Wie zijn aanbestedingsplichtig?

- Welke entiteiten moeten op grond van de wet- en regelgeving in beginsel aanbesteden?
- Welke criteria gelden om vast te stellen of een bepaalde entiteit aanbestedingsplichtig is?
- Hoe zijn deze criteria in de jurisprudentie nader verduidelijkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 3

Welke opdrachten moeten worden aanbesteed?

- Welke criteria gelden om vast te stellen of een aanbestedingsplichtige entiteit verplicht is om een opdracht aan te besteden?
- Hoe zijn deze criteria in de jurisprudentie nader verduidelijkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 4

Welke aanbestedingsprocedures mogen worden toegepast?

- Wanneer mag een aanbesteder een opdracht aanbesteden via een openbare procedure, een niet-openbare procedure, een mededingsprocedure met onderhandeling (al dan niet met voorafgaande bekendmaking), een concurrentiële dialoog of een meervoudig onderhandse procedure?
- Hoe zijn deze toepassingsmodaliteiten in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 5

Formulering en toepassing van uitsluitingsgronden

- Aan welke randvoorwaarden moet de aanbesteder voldoen om dwingende en facultatieve uitsluitingsgronden rechtmatig te formuleren en toe te passen op gegadigden die zich aanmelden?
- Hoe zijn deze randvoorwaarden in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 6

Hoe moet de opdracht (technisch) worden gespecificeerd en bekendgemaakt?

- Aan welke juridische randvoorwaarden moet de aanbesteder voldoen om de eisen van de opdrachtspecificatie rechtmatig te formuleren?
- Hoe moet de gespecificeerde opdracht vervolgens worden bekendgemaakt?
- Hoe zijn deze randvoorwaarden en eisen in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?



COLLEGE 7

Formulering en toepassing van geschiktheidseisen en selectiecriteria

- Aan welke randvoorwaarden moet de aanbesteder voldoen om kwalitatieve geschiktheidseisen en eventuele (nadere) selectiecriteria rechtmatig te formuleren en toe te passen op de gegadigden?
- Hoe zijn deze randvoorwaarden en eisen in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 8

Formulering en toepassing van gunningscriteria (deel 1)

- Aan welke randvoorwaarden moet de aanbesteder voldoen om de gunningscriteria rechtmatig te formuleren en toe te passen op de ontvangen inschrijvingen (met focus op: definitie van gunningscriteria; onderscheid tussen gunningscriteria en subgunningscriteria; de (beperkte) keuzevrijheid ten aanzien van te hanteren gunningscriteria; beoordelingssystematieken)?
- Hoe zijn deze randvoorwaarden in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 9

Formulering en toepassing van gunningscriteria (deel 2)

- Aan welke randvoorwaarden moet de aanbesteder voldoen om de gunningscriteria rechtmatig te formuleren en toe te passen op de ontvangen inschrijvingen (met focus op: milieu- en sociale gunningscriteria, selectieve gunningscriteria en motiveringsverplichtingen)?
- Hoe zijn deze randvoorwaarden in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 10

Informatie uitwisselen, communicatie en onderhandelen tijdens het aanbestedingsproces: wat mag en wat moet?

- Binnen welke randvoorwaarden mag een aanbesteder bilateraal en multilateraal communiceren, informatie uitwisselen en onderhandelen met de (potentiële) deelnemers aan een aanbestedingsprocedure?
- Hoe zijn deze randvoorwaarden en eisen in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?

COLLEGE 11

Rechtsbescherming van gegadigden en inschrijvers tegen beslissingen die de aanbesteder neemt vóór en tijdens het aanbestedingsproces.

- Welke rechtsmiddelen kan een gegadigde of inschrijver instellen als een aanbesteder zijn verplichtingen op grond van het gereguleerde aanbestedingsrecht niet naleeft?
- Hoe zijn deze mogelijkheden in de jurisprudentie nader uitgewerkt en hoe moeten zij in concrete casus worden toegepast?
- Welke rol kan de Commissie van Aanbestedingsexperts spelen bij de behandeling van klachten in aanbestedingsprocedures?

COLLEGE 12

Capita selecta: aanbesteding, mededinging en staatssteun

- Hoe verhouden zich het aanbestedingsrecht, het mededingingsrecht en het staatssteunrecht tot elkaar?

COLLEGE 13

Capita selecta: wisselwerking tussen het aanbestedingsrecht en het verbintenissenrecht

- Hoe verhouden zich het gereguleerde aanbestedingsrecht, de pre-contractuele maatstaven van redelijkheid en billijkheid en het contractenrecht zich tot elkaar als mogelijke bronnen van verbintenissen die voor een aanbesteder en een deelnemer aan een aanbestedingsprocedure kunnen ontstaan, zowel tijdens de aanbesteding als tijdens de uitvoering van de daarmee tot stand gebrachte overeenkomst?

COLLEGE 14

Capita selecta: wisselwerking tussen rechtmatig en doelmatig aanbesteden

- In hoeverre verplicht de wet- en regelgeving aanbesteders om bij de voorbereiding, inrichting en afwikkeling van hun inkoop- en aanbestedingsprocessen mede te 'sturen' op andere doelstellingen dan het in acht nemen van de beginselen van aanbestedingsrecht?

EXAMEN

- Casus met vragen uitwerken.
- Academic paper schrijven.

LEERGANG AANBESTEDINGSRECHT VOOR JURISTEN

VU LAW ACADEMY

Hoeveel tijd kost het?

In vier maanden, behalve in de vakantieperiodes, volgt u elke week college. U bereidt zich hierop voor door de literatuur over het te behandelen onderwerp te lezen. Deze voorbereiding kost u ongeveer drie tot vijf uur per week. Aan het eind van de leergang krijgt u voldoende tijd om een academic paper te schrijven en een casus met vragen uit te werken.

Wanneer krijgt u uw diploma en opleidingspunten?

Rondt u deze leergang met een voldoende voor paper en casus af, dan krijgt u een diploma.

Voor deze leergang ontvangt u, indien u bij alle colleges aanwezig bent geweest 38 PO NOvA (Nederlandse Orde van Advocaten) punten. Door het volgen van deze leergang kunt u 38 PWO punten (puntenstelsel voor de blijvende vakbekwaamheid van wetgevings- en overheidsjuristen) behalen. Voor de Koninklijke Notariële Beroepsorganisatie (KNB) kunt u op aanvraag opleidingspunten halen.

Welke vakliteratuur hebt u nodig?

In principe ontvangt u alle noodzakelijke vakliteratuur van de VU Law Academy. In de leergang wordt gewerkt met het boek Aanbestedingsrecht voor overheden (Mr. M.J.J.M. Essers).

Wat kost de leergang

De prijs van deze leergang staat vermeldt op www.vulaw.nl. Deze is inclusief cursusmateriaal, consumpties en examengelden. De opleidingskosten zijn vrijgesteld van btw.

Overige informatie

Voor meer informatie zie www.vulaw.nl, u kunt ook telefonisch contact opnemen: 020 – 598 62 55.



Wijzigingen voorbehouden

INFORMATIE EN INSCHRIJVEN:

T 020 5986255

W WWW.VULAW.NL

E VULAW@VU.NL

